

# FIVE STEPS TO EARN YOUR



# Brownie Pins



YEAR 1



YEAR 2

Check off the boxes as you complete each activity with your family—you can earn a different pin each year! Adults, look for the throughout for special ways you can help!

**1. Go for the goal.** Talk with your family to figure out a realistic goal of how many cookies you think you can sell, then set a second “stretch” goal that’s a little higher. You might not meet the stretch goal, and that’s OK, but you won’t know unless you try! Once you decide on your goals, write them down and fill in the goal tracker—don’t forget to color it as you sell cookies!

My troop goal is \_\_\_\_\_ packages so we can \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

My personal goal is \_\_\_\_\_ packages, and my stretch goal is \_\_\_\_\_.

**2. Find more customers.** Who do you want to sell cookies to besides your family and friends? Have your family help you think of people you see on the way to school or at weekend activities. How could you find even more customers? Brainstorm ways to spread the word about your cookie business, then write or draw your ideas here!



### Celebrate together.

Having a goal to aim for will keep your Girl Scout motivated and teach them to embrace challenges, but it’s important to celebrate their efforts along the way, too, not just the outcome!

**Cookie Goal Tracker**

**Cookie Goal Tracker**

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages

\_\_\_\_\_ packages




### Open doors.

Help your Girl Scout think of different ways to reach new customers, like going door to door, using Digital Cookie®, making phone calls to family, and setting up a booth. If they decide to go door to door, make sure a caring adult is with them at all times. Ask your troop leader about council guidelines for cookie booths.



- 3. Be a money master.** Practice counting money and making change with a family member before you start selling to customers. Don't worry if you need help at first—that's what your family is for! Fill in the blanks below to practice totaling up a customer's order.

 **Help them shine.** Your Girl Scout may be ready to handle simple money transactions, but an adult should always be available to assist with big orders and large bills and to keep the money safe after they've collected it.

One box of Thin Mints® costs \_\_\_\_\_ dollars.

Two boxes of Thin Mints cost \_\_\_\_\_ dollars. ( \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ = \_\_\_\_\_ )


Four boxes of Thin Mints cost \_\_\_\_\_ dollars. ( \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ = \_\_\_\_\_ )

- 4. Make your pitch.** Think of how you'll ask people to buy cookies. In addition to introducing yourself and asking if they'd like some cookies, you might want to let customers know what your troop plans to do with the cookie money you're earning or explain your favorite flavors! Write what you want to say below, then practice it on your family at home.


---

---

---

 **Yes, no, maybe so.** When they're practicing their pitch, pretend to be different customers—some who want cookies, some who don't, and some who are on the fence. It'll build their confidence for real-life situations!

- 5. Think like a Girl Scout. The Girl Scout Law** reminds us to be responsible for what we say and do. You can do that by filling in important deadlines below so you don't forget! Create your own calendar using these dates, and track your progress with your family.

 **Day by day.** Keep all cookie deadlines on a shared family calendar, and give your Girl Scout a calendar of their own so they can practice crossing off dates and planning ahead. Time management will strengthen their business ethics as they get older!

## My Important Cookie Dates

Girl Scout Cookie season starts on: \_\_\_\_\_

Cookie order deadline: \_\_\_\_\_

Cookie pick-up: \_\_\_\_\_

Money due date(s): \_\_\_\_\_

My other deadlines: \_\_\_\_\_

Check with your troop leader about how your girl can get each pin, or head to [girlscoutshop.com](https://www.girlscoutshop.com) to purchase it.

# CINCO PASOS PARA QUE LAS BROWNIES SE GANEN EL PIN


## Emprendedora con Negocia de Galletas



AÑO 1



AÑO 2

Ve marcando las casillas de las actividades que vayas completando: ¡puedes ganarte un pin diferente cada año! **ATENCIÓN ADULTOS:** Busca el  que indica las formas especiales en las que puedes ayudar.

- 1. Lánzate por la meta.** Habla con tu familia para determinar una meta realistica de cuántas galletas crees poder vender y luego fija una segunda meta alcanzable. Tal vez no alcances tu segunda meta, y no pasa nada, ¡pero no sabrás que puedes si no lo intentas! Una vez que decidas tus metas, anótalas y llena tu registro de metas... ¡no olvides colorearlo a medida que vayas vendiendo galletas!

La meta de mi tropa son \_\_\_\_\_ paquetes para que podamos \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Mi meta personal son \_\_\_\_\_ paquetes y mi segunda meta es \_\_\_\_\_.

- 2. Busca más clientes.** ¿A quién le quieres vender galletas, aparte de a tu familia y amistades? Piensa con tu familia en la gente que ves camino a la escuela o en actividades de fin de semana. ¿Cómo podrías encontrar aun más clientes? Hagan una lluvia de ideas de cómo correr la voz sobre tu negocio de galletas. ¡Escribe o dibuja tus ideas aquí!



### Celebra con ella.

Al tener una meta que alcanzar, tu Girl Scout se sentirá motivada y aprenderá a asumir retos, pero es importante celebrar sus esfuerzos, no solo los resultados.

Registro de metas de galletas

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes

\_\_\_\_\_ paquetes



**Ábrele puertas.** Ayuda a tu Girl Scout a pensar en distintas maneras de conseguir nuevos clientes, como vender de puerta a puerta, usar Digital Cookie®, por teléfono a familiares o montar un puesto. Si decide vender de puerta en

puerta, asegúrate de que siempre la acompañe una persona adulta de confianza. Pregúntale a tu líder de tropa cuáles son las pautas de tu concilio para los puestos de galletas.

**3. Sé una maestra para manejar dinero.**

Practica cómo contar dinero y dar cambio con alguien de tu familia antes de empezar a venderles a los clientes. No te preocupes si necesitas ayuda al principio: ¡para eso está la familia! Llena los espacios en blanco como práctica de sumar el total del pedido de un cliente.

Una caja de Thin Mints® cuesta \_\_\_\_\_ dólares.

Dos cajas de Thin Mints cuestan \_\_\_\_\_ dólares. ( \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ = \_\_\_\_\_ )

Cuatro cajas de Thin Mints cuestan \_\_\_\_\_ dólares. ( \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ + \_\_\_\_\_ = \_\_\_\_\_ )



**Ayúdales a brillar.** Puede que tu Girl Scout esté lista para manejar transacciones sencillas de dinero, pero una persona adulta debe siempre acompañarla para ayudarla con órdenes grandes o billetes grandes y para proteger el dinero que han cobrado.

**4. Haz tu pitch.** Piensa en cómo le vas a pedir a la gente que te compre galletas. Además de presentarte y ofrecerles galletas, te conviene decirles a los clientes lo que tu tropa planea hacer con el dinero que ganes de vender galletas o explicarles cuáles son tus sabores favoritos. Escribe lo que quieras decir en las líneas de abajo y luego practícalo en casa con tu familia.

---

---

---



**Sí, no, a lo mejor.** Cuando ella esté practicando su pitch, haz el papel de distintos clientes: unos que quieran galletas, otros que no y otros más que estén indecisos. ¡Esto le dará la confianza en sí misma para enfrentar situaciones de la vida real!

**5. Piensa como una Girl Scout. La Ley de Girl Scouts** nos recuerda a ser responsables de lo que decimos y hacemos. Una manera de hacerlo es anotando las fechas límite importantes ¡para que no se te olviden! Crea tu propio calendario en base a estas fechas y rastrea tu progreso con tu familia.



**Día a día.** Apunta las fechas límite en un calendario familiar compartido y dale a tu Girl Scout su propio calendario para que practique ir tachando las fechas cumplidas y a planear con anticipación. ¡La buena administración de su tiempo reforzará su ética de negocios para cuando sea más grande!

## Mis fechas importantes relacionadas con galletas

La temporada de Girl Scouts Cookies comienza el: \_\_\_\_\_

Último día para ordenar galletas: \_\_\_\_\_

Fecha para recoger galletas: \_\_\_\_\_

Fecha(s) límite para entregar dinero: \_\_\_\_\_

Mis otras fechas límite: \_\_\_\_\_

Pregúntale a tu líder de tropa cómo puede tu niña adquirir cada pin o cómpralos en [girlscoutshop.com](http://girlscoutshop.com).

El nombre y marca GIRL SCOUTS®, así como todas las marcas registradas y logotipos asociados a éste, tales como el diseño del trébol y Cookie Pro™, son propiedad de Girl Scouts of the USA.